


ОБЗОР ПРОГРАММЫ ИНВЕСТИЦИОННЫЙ ЛИФТ

Описание программы

- Инвестиционный лифт (ИЛ) – программа, нацеленная на оказание поддержки компаниям и высокотехнологичным инвестиционным проектам в сфере несырьевого экспорта
- В рамках ИЛ организовано взаимодействие Федеральной корпорации по развитию малого и среднего предпринимательства (КМСП), Российского фонда прямых инвестиций (РФПИ), Фонда развития промышленности (ФРП) и Российского экспортного центра (РЭЦ) для оказания финансовой и нефинансовой поддержки участникам программы

Инструменты оказания поддержки

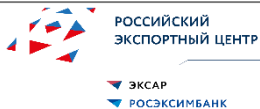
	 ФРП	 Корпорация МСП	 РОССИЙСКИЙ ФОНД ПРЯМЫХ ИНВЕСТИЦИЙ	 РОССИЙСКИЙ ЭКСПОРТНЫЙ ЦЕНТР ЭКСАР РОСЭКСИМБАНК
Финансовая поддержка	<ul style="list-style-type: none"> • Предоставление льготных займов на реализацию промышленных инвестиционных проектов под 1% или 5% годовых (в зависимости от Программы финансирования) суммой от 5 млн до 750 млн руб. на срок до 5-7 лет (5 программ финансирования) 	<ul style="list-style-type: none"> • Предоставление гарантии в сумме до 50% от суммы кредита, с возможным участием Региональных гарантийных организаций (РГО) до 75% • Программа стимулирования кредитования субъектов МСП (9,6-10,6% годовых, до 3 лет) 	<ul style="list-style-type: none"> • Приобретение миноритарной доли (до 50%) в акционерном капитале • Предоставление мезонинного финансирования 	<ul style="list-style-type: none"> • Страховая поддержка экспорта товаров и услуг российского производства (до 90% от размера возможного убытка), а также российских инвестиций за рубежом • Финансирование экспортных операций
Нефинансовая поддержка	<ul style="list-style-type: none"> • Фонд выступает в роли «единого окна» государственной поддержки промышленных предприятий (в рамках Специальных инвестиционных контрактов (СПИК), Постановлений Правительства № 3, 214, 894, 1044 и пр.) • ФРП является уполномоченным оператором Государственной информационной системы промышленности (ГИСП) 	<ul style="list-style-type: none"> • Маркетинговая и информационная поддержка • Имущественная поддержка • Расширение доступа к государственным закупкам • Помощь во взаимодействии с органами власти, субъектами Российской Федерации • Правовая поддержка 	<ul style="list-style-type: none"> • Формирование системы корпоративного управления и мотивации • Повышение качества финансового планирования и отчетности • Помощь в формировании стратегии • Эффект «якорного» инвестора для проведения дальнейших раундов финансирования и выхода на рынки капитала • Расширение базы клиентов и других контрагентов путем развития взаимодействия с портфельными компаниями РФПИ • Помощь в выходе на международные рынки с использованием международных контактов РФПИ 	<ul style="list-style-type: none"> • Анализ внешних рынков и выявление потенциального спроса на российскую продукцию • Организация международного патентования и сертификации российской продукции за рубежом • Таможенное и логистическое сопровождение экспорта

ОБЗОР КРИТЕРИЕВ ПЕРВИЧНОГО ОТБОРА ПРОЕКТОВ ДЛЯ ИНВЕСТИЦИОННОГО ЛИФТА

Общие критерии отбора



- Регистрация компании на территории РФ
- Продукция проекта относится к несырьевому сектору экономики: не является деятельностью по добыче минеральных ресурсов и/или их первичной переработке, выпуску сельскохозяйственного сырья, древесины, производству и распределению электроэнергии, газа и воды



Специфические критерии отбора институтов

- Финансирование предоставляется промышленным компаниям (кроме добывающей и пищевой промышленности)
- Средства займа нельзя направлять на строительство, проведение НИОКР, приобретение недвижимости, производство продукции военного назначения
- Сумма займа ФРП - не более 50% бюджета проекта, собственные средства - не менее 15%
- Все займы предоставляются на обеспеченной основе
- Соответствие требованиям ст. 4 Федерального закона № 209-ФЗ, включая:
 - Выручка компании не более 2 млрд руб.
 - Среднесписочная численность персонала не более 250 человек
 - Совокупная доля владения иностранными юридическими лицами и юридическими лицами, не являющимися субъектами малого и среднего предпринимательства не превышает 49%
 - Доля владения государственными учреждениями не превышает 25%
- Ограничения на цели использования привлеченных средств
- Бюджет проекта от 500 млн до 20 млрд руб.
- Конечные бенефициары Компании – резиденты Российской Федерации
- Оказание поддержки еще как минимум одним институтом-участником ИЛ
- Отсутствие государства и государственных компаний в числе собственников Компании
- Продукция проекта не связана с торговлей, перевозками, операциями с недвижимым имуществом*
- Продукция проекта не относится к строительству и эксплуатации объектов инфраструктуры*
- Выручка компании от 500 млн до 5 млрд руб.*
- Наличие экспортной выручки или, для greenfield проектов («с нуля»), экспортного потенциала
- Доля российской составляющей в экспортируемой продукции не менее 30%
- Наличие экспортной выручки или, для greenfield проектов («с нуля»), экспортного потенциала

* Не применяется к greenfield проектам («с нуля»).

ПЕРЕЧЕНЬ БАЗОВОЙ ИНФОРМАЦИИ, НЕОБХОДИМОЙ ДЛЯ АНАЛИЗА ПРОЕКТА

1. Бизнес-план проекта с кратким описанием, текущим статусом реализации, анализом рынка, анализом поставщиков, финансовым прогнозом, расчетом экономической эффективности проекта и анализом основных рисков
2. Информация об основном бизнесе компании и ее акционерах, описание корпоративной структуры
3. Финансовая отчетность компании / группы компаний за последние три года (для вновь созданных юридических лиц – последние доступные финансовые отчеты)
4. Финансовая модель проекта
5. Информация о менеджменте проекта
6. Статус получения банковского финансирования
7. Наличие государственной поддержки проекта